

Sanacare betreibt die drei Geschäftsbereiche hausärztliche Gruppenpraxen, Managed Care und Corporate Health. Mit unserer Expertise im Bereich Corporate Health sorgen wir für Gesundheit in der Arbeitswelt und setzen im betrieblichen Gesundheitsmanagement (BGM) auf Prävention. Für diesen wachsenden Bereich suchen wir eine vielseitige, unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die gerne Verantwortung übernimmt, mitgestaltet und Kundenbeziehungen nachhaltig entwickelt.

Key Account Manager/in Corporate Health (alle) 80 - 100%

Das erwartet Dich

- Betreuung, Weiterentwicklung und strategischer Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Gewinnung neuer B2B-Kunden
- Verantwortung für den gesamten Akquisitionsprozess inkl. Lead-Identifikation, Bedarfsklärung, Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen, Abschluss sowie einer professionellen Dokumentation
- Organisation und Koordination von Ausschreibungen sowie Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen und Kunden-Pitches
- Enge Zusammenarbeit mit den operativen Teams zur klaren Definition der Kundenleistungen und Sicherstellung einer reibungslosen Umsetzung

Wir und ausgewählte Dritte setzen Cookies oder ähnliche Technologien für den Betrieb der Website und – mit Ihrer Einwilligung – für andere Zwecke ein, wie in der [Datenschutzerklärung](#) beschrieben. Im Fall der Ablehnung könnten bestimmte Funktionen nicht verfügbar sein. Ihre Einwilligung können Sie jederzeit erteilen, verweigern oder widerrufen.



Einverstanden

Ablehnen

Das erwarten wir

- Hochschulabschluss (Uni/FH) in Betriebswirtschaft oder Naturwissenschaften mit entsprechender Weiterbildung
- Erfahrung im Key Account Management, Business Development oder Product Management, idealerweise im Schweizer Gesundheitswesen
- Generalistische Persönlichkeit mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität, analytischer Stärke sowie sicherem Umgang mit Excel und gängigen Tools
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und/oder Französisch von Vorteil
- Die Position ist geeignet für ambitionierte Junior-Profile ebenso wie für erfahrene Persönlichkeiten mit dem Wunsch nach unmittelbarem Impact — entscheidend sind Drive, ein gutes Gespür für den Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen und Lust, gemeinsam mit uns Neues aufzubauen.

Das bieten wir

- Viel Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Sinnstiftendes Geschäft im Bereich Corporate Health
- Arbeit in einem kleinen, wachsenden Team mit hoher Eigenverantwortung
- Möglichkeit, den Bereich Corporate Health aktiv weiter mit auszubauen und zu prägen

Dein Arbeitsort

Nicht nur an den 'drey scheenschte Dääg' hat Basel etwas zu bieten. Wie wäre es mit einer Abkühlung im Rhein, einem Museumsbesuch oder einem Rundgang durch den Zolli? All dies gibt es in Basel in Gehdistanz zu unserem modernen Büro beim Bahnhof SBB.

Hauptsitz Basel

Wir und ausgewählte Dritte setzen Cookies oder ähnliche Technologien für den Betrieb der Website und – mit Ihrer Einwilligung – für andere Zwecke ein, wie in der [Datenschutzerklärung](#) beschrieben. Im Fall der Ablehnung könnten bestimmte Funktionen nicht verfügbar sein. Ihre Einwilligung können Sie jederzeit erteilen, verweigern oder widerrufen.



Fragen zur Stelle?



Arijana Ismaili

HR Business Partnerin

+41 52 264 05 05

personal@sanacare.ch

Wir und ausgewählte Dritte setzen Cookies oder ähnliche Technologien für den Betrieb der Website und – mit Ihrer Einwilligung – für andere Zwecke ein, wie in der [Datenschutzerklärung](#) beschrieben. Im Fall der Ablehnung könnten bestimmte Funktionen nicht verfügbar sein. Ihre Einwilligung können Sie jederzeit erteilen, verweigern oder widerrufen.

